

DOI: 10.34680/BENEFICIUM.2022.2(43).50-56

УДК 347.72.032:336.15(567)

JEL D25, H82, L33



ОРИГИНАЛЬНАЯ СТАТЬЯ

РИСКИ ПЕРЕВОДА ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПАНИЙ ИРАКА НА САМОФИНАНСИРОВАНИЕ (НА ПРИМЕРЕ DIALA STATE COMPANY FOR ELECTRICAL INDUSTRIES)

А.Т. Аль Обайди, Белгородский государственный технологический университет имени В.Г. Шухова, Белгород, Россия
С.Ф. Чижов, Белгородский государственный технологический университет имени В.Г. Шухова, Белгород, Россия

Аннотация. Выявление рисков перевода промышленных компаний Ирака с центрального финансирования на самофинансирование имеет большое значение для стабилизации ситуации в национальном промышленном секторе, долгое время находящемся в кризисном состоянии под гнетом военных конфликтов и санкций. Выдвигается гипотеза о необходимости осуществления государственной финансовой и коммерческой поддержки промышленных компаний на этом этапе их развития с целью снижения вероятности и негативных последствий наступления рисков. Объектом исследования является Diala State Company for Electrical Industries – иракская государственная компания, осуществившая переход на самофинансирование и предоставившая в открытом доступе информацию о результатах финансово-хозяйственной деятельности. В статье представлены результаты ретроспективного анализа развития экономической ситуации в Ираке, начиная с 1990 г.; определена структура промышленного сектора Ирака по формам собственности; выявлены особенности и проблемы экономического развития государственных и частных промышленных предприятий страны; определены возможности применения российского опыта для целей стратегического планирования развития промышленности Ирака. Исследован опыт перехода иракской государственной компании Diala State Company for Electrical Industries с целевого финансирования на самофинансирование (в 2003 г.) и проведен анализ результатов финансово-хозяйственной деятельности в новых условиях ее финансирования. Обозначен целый спектр проблем и рисков текущего функционирования и развития компании в условиях отсутствия государственной поддержки; обозначены некоторые механизмы ее адаптации к условиям самофинансирования. В заключении предложены механизмы достижения экономической стабильности подобных компаний и национальной экономики в целом, в том числе через развитие сотрудничества с Россией.

Ключевые слова: государственное финансирование промышленных предприятий, национальная экономика, промышленный сектор, самофинансирование предприятий, санкционное давление, экономика Ирака

Для цитирования: Аль Обайди А.Т., Чижов С.Ф. Риски перевода промышленных компаний Ирака на самофинансирование (на примере Diala State Company for Electrical Industries) // BENEFICIUM. 2022. № 2(43). С. 50-56. DOI: 10.34680/BENEFICIUM.2022.2(43).50-56

ORIGINAL PAPER

RIKES OF TRANSFERRING IRAQI INDUSTRIAL COMPANIES TO SELF-FINANCING (THE EXAMPLE OF DIALA STATE COMPANY FOR ELECTRICAL INDUSTRIES)

A.T. Al Obaidi, Belgorod State Technological University named after V.G. Shukhov, Belgorod, Russia
S.F. Chizhov, Belgorod State Technological University named after V.G. Shukhov, Belgorod, Russia

Abstract. Identifying the risks of transferring industrial companies in Iraq from central funding to self-financing is important to stabilize the situation in the national industrial sector, which has long been in crisis under the oppression of military conflicts and sanctions. It is hypothesized that the state financial and commercial support of industrial companies at this stage of their development is necessary to reduce the likelihood and negative consequences of risks. The object of the study is the Diala State Company for Electrical Industries – an Iraqi state-owned company that has made the transition to self-financing and provided publicly available information on the results of financial and economic activities. The article presents the results of a retrospective analysis of the economic situation in Iraq since 1990; the structure of the industrial sector of Iraq was determined by type of ownership, the features and problems of economic development of public and private industrial enterprises of the country were revealed, the possibility of using Russian experience for the strategic planning of Iraq industrial development was determined. The experience of transiting from target financing to self-financing (in 2003) of the Iraqi state company Diala State Company for Electrical Industries was studied. And the analysis of the results of financial and economic activities under the

new conditions of its financing was carried out. A whole range of problems and risks of the company's current functioning and development under the conditions of lack of state support was pointed out; some mechanisms of its adaptation to the conditions of self-financing are indicated. In conclusion, the mechanisms of achieving economic stability of such companies and the entire national economy, including through the development of cooperation with Russia, were proposed.

Keywords: state financing of industrial enterprises, national economy, industrial sector, self-financing of enterprises, sanctions pressure, economy of Iraq

For citation: Al Obaidi A.T., Chizhov S.F. Risks of Transferring Iraqi Industrial Companies to Self-Financing (the Example of Diala State Company for Electrical Industries) // BENEFICIUM. 2022. Vol. 2(43). Pp. 50-56. (In Russ.). DOI: 10.34680/BENEFICIUM.2022.2(43).50-56

Введение

Промышленный сектор является фундаментом экономики страны. Он обеспечивает все другие отрасли материального и нематериального производства оборудованием, инструментами и материалами и выступает в качестве одного из наиболее активных факторов научно-технического прогресса и расширенного производства в целом. Развитие промышленности способно привести не только к повышению эффективности общественного производства, но и к росту качества жизни населения страны за счет выпуска широкого спектра товаров, обеспечения доступности жилья, создания комфортной средой обитания, обеспечения роста автомобилизации, развития инфраструктуры и т.п. Другими словами, промышленный сектор обладает комплексно- и регионообразующими функциями.

В течение нескольких десятилетий (со времен Вторжения Ирака в Кувейт в 1990 г., международных санкций, введенных против Ирака в 1990 г., и последующей Войны в Персидском заливе в 1991 г.) промышленность Ирака находилась в тяжелейшем положении: деградацией были затронуты все хозяйственные секторы, повысилась зависимость от нефтяных доходов, внешний долг, гиперинфляция и безработица достигли пиковых значений, экономическая инфраструктура сохранилась в минимальном объеме [1, 2]. Огромное санкционное давление потребовало от правительства Ирака введения централизованного планирования и управления промышленностью для сохранения ее потенциала, и прежде всего, рабочей силы. Централизованное финансирование, характеризующееся дефицитом ассигнований и инвестиционных расходов в результате снижения государственных нефтяных доходов, привело к сокращению обеспеченности потребностей производства, постепенному снижению производительности и конкурентоспособности промышленного сектора, сокращению объемов производства, снижению качества и сужению ассортимента продукции и т.п. А прежняя значительная зависимость национальной экономики от импорта инвестиционных товаров, комплектующих, полуфабрикатов и запасных частей (более 50% спроса национального производства) негативно сказалась на возможности осуществления новых разработок и технологического развития.

После оккупации Ирака силами коалиции во

главе с США в 2003 г. и создания Временной коалиционной администрации (ВКА) режим санкций был отменен, а ВКА начала предпринимать усилия по восстановлению, либерализации и реформированию экономики страны. Программа ВКА, которая функционировала с марта 2003 г. по июнь 2004 г., в частности, включала приватизацию государственных предприятий Ирака [1]. ВКА распорядилась начать процесс преобразования государственных промышленных компаний, находящихся на центральном финансировании, в самофинансируемые компании в качестве первого и существенного шага в области возможной реструктуризации и создания экономической среды, которая позволила бы национальному промышленному сектору расширяться и стимулировать компании для достижения экономической эффективности, финансовой независимости и конкурентоспособности.

Однако вследствие недостаточной проработанности ВКА стратегических, тактических вопросов промышленной политики и слабости иракской промышленности, отрасль продолжала сталкиваться с серьезными проблемами в условиях экономических и политических вызовов. Так, более 18 тыс. промышленных объектов, ранее удовлетворявших потребности местного рынка в промышленной продукции и экспортировавших ее на внешний рынок, после перевода с центрального финансирования на самофинансирование оказались убыточными и прекратили работу по различным причинам, явившимся следствием неэффективности их финансовой, производственной, маркетинговой политики. Зависимость национальной экономики от экспорта сырой нефти сохранилась и усилилась [3]. Однако, «выжили» 177 производственных компаний-преемниц государства, чьи операционные и инвестиционные расходы были учтены и отнесены к хозрасчетным; среди них и Диялинская государственная компания электротехнической промышленности, г. Баакуба, провинция Дияла (Diala State Company for Electrical Industries).

Цель статьи состоит в исследовании рисков перехода промышленных компаний Ирака с центрального финансирования на самофинансирование (на примере Diala State Company for Electrical Industries). Выдвигается гипотеза о необходимости осуществления государственной финансовой и коммерческой поддержки промышленных

компаний, переходящих с центрального финансирования на самофинансирование, с целью снижения вероятности и негативных последствий наступления рисков.

Результаты и их обсуждение

Согласно [4], в 2021 г. структура промышленного сектора Ирака по формам собственности выглядела следующим образом:

- частные промышленные предприятия – 98.3%;
- государственные промышленные предприятия – 1.5%;
- промышленные предприятия, находящиеся в совместной собственности, – 0.2%.

При этом продукция государственных предприятий составила около 90% всего промышленного производства страны! На технологическом уровне государственные промышленные компании классифицируются как производящие высоко- и среднетехнологичную продукцию (56%), производящие низкотехнологичные комплектующие (28%), добывающие и перерабатывающие сырье (16%). Бюджет промышленных компаний, формируемый государством, представляет собой лишь операционный бюджет, который включает только заработную плату сотрудников (почти 40% предприятий зависимы от этих выплат), и не содержит финансовых ассигнований на развитие промышленного сектора (в том числе в отношении создания новых инновационных предприятий или внедрения передовых технологий), да и стратегических планов такого развития у правительства не существует.

Предприятия частного промышленного сектора Ирака, в том числе «выжившие» компании, осуществившие переход с центрального финансирования на самофинансирование, страдают от множества проблем, причины которых кроются в недостаточном объеме оказываемой им государственной финансовой и коммерческой поддержки (предоставление кредитов и авансовых платежей, регулирование таможенных пошлин на импортную продукцию, осуществление госзакупок и др.), технологической и технической отсталости промышленного сектора, неразвитости всех видов инфраструктуры, политической нестабильности и др. [5].

Современными реалиями функционирования промышленного сектора Ирака являются высокий моральный и физический износ машин и оборудования, явные потери при использовании ресурсов, отсутствие возможностей для осуществления научных исследований и разработок, внедрения производственных, технологических и управленческих инноваций, значительное негативное воздействие производства на окружающую среду и др. Его роль как генератора возможностей трудоустройства достаточно мала, если учесть, что общая численность рабочей силы, задействованной на промышленных предприятиях всех форм

собственности, оценивается примерно в 500 тыс. человек (около 2.5% от численности официально занятого населения страны). Помимо технических и кадровых вопросов, препятствующих развитию промышленности Ирака, существует множество внешних проблем, в том числе слабое развитие бизнес-среды; политическая нестабильность; практически полный развал инфраструктуры с точки зрения доступности электроэнергии, транспорта, знаний, информационно-коммуникационных технологий и др.; дефицит опыта простейших основ управления; отсутствие глубоких научно-прикладных исследований развития отрасли промышленности; игнорирование сравнительных преимуществ национальной экономики; отсутствие государственной поддержки предприятий малого и среднего производственного бизнеса; устрашающее распространение бюрократии и финансово-административной коррупции в управленческих кругах большинства компаний государственного сектора и др. [6-9].

Таким образом, иракские промышленные предприятия, в своем большинстве, не сформировали сравнительные конкурентные преимущества в соперничестве на внешних рынках и функционируют, в основном, на внутренних, небольших по емкости потребительских рынках. Однако, широкое открытие внутренних рынков для импортных, в том числе реализуемых по демпинговым ценам, товаров, привело к частичной / полной остановке множества малых, средних и некоторых крупных производств Ирака, снижению уровня профессиональной компетентности и эффективности рабочей силы, последовавшей за этим ее эмиграции, снижению уровня национальной продовольственной безопасности, падению качества товаров, росту маргинальности населения и др.

По итогам 2020 г. вклад промышленного сектора в ВВП Ирака был оценен только в 3.1% [10] в дополнение к снижению добавленной стоимости до отрицательных значений в некоторых производственных компаниях государственного сектора. Социально-экономическое развитие страны полностью зависит от нефтяной ренты. Учитывая, что цивилизованный мир постепенно сокращает потребление нефти за счет использования альтернативной энергетики (энергии солнца, ветра, воды, волн, приливов и отливов, биотоплива и др.), разработка и реализация стратегии развития промышленного сектора Ирака представляется особенно актуальной.

Здесь может стать полезным опыт Российской Федерации, где в 2000-х гг. рост внимания государства к развитию национальной промышленности привел к последовательной реализации нескольких крупных отраслевых стратегий и федеральных целевых программ по приоритетным направлениям развития.

Принятие Федерального закона «О промышленной политике в Российской Федерации» от 31.12.2014 № 488-ФЗ сформировало основу для

системного государственного стимулирования промышленного развития. Основные инициативы и меры поддержки развития приоритетных отраслей российской промышленности были объединены в составе таких государственных программ как:

- «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности» (2014 г.);
- «Развитие электронной и радиоэлектронной промышленности» (2012 г.);
- «Развитие авиационной промышленности» (2014 г.);
- «Развитие оборонно-промышленного комплекса» (2016 г.);
- «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений» (2017 г.);
- «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» (2017 г.); др.

Поддержка промышленного производства в России строится по множеству направлений – от защиты инвестиций до информационной, кадровой и локализационной политики. Сформированы и активно внедряются механизмы реализации специальных инвестиционных контрактов, субсидиарных мер поддержки, ориентированных на привлечение частных инвестиций в промышленность, формирования и развития знака качества «российский продукт», функционирования фондов развития промышленности на федеральном и региональном уровнях, инфраструктуры поддержки экспорта, др.

Естественными ограничивающими факторами реализации государственной промышленной политики являются возможности федерального бюджета и требования правового регулирования, в том числе обеспечивающие развитие других отраслей экономики и социальной сферы.

Далее обратимся к исследованию опыта перехода иракской государственной компании Diala State Company for Electrical Industries с целевого финансирования на самофинансирование (в 2003 г.) и анализу результатов финансово-хозяйственной деятельности в новых условиях ее финансирования.

Государственная компания Diala State Company for Electrical Industries [11] – одно из предприятий Министерства промышленности и полезных ископаемых Ирака, созданное в 1974 г. для производства и опытной эксплуатации потолочных вентиляторов, паровых утюгов, свечей зажигания, электроконтактных манометров и счетчиков электрической энергии; в 1978 г. был открыт цех производства распределительных и силовых трансформаторов; в 1990 г. – цех получения кислорода и аргона; в 2003 г. – цех фотогальванических элементов.

К 2022 г. из-за экономической нецелесообразности производство потолочных вентиляторов, паровых утюгов, свечей зажигания было остановлено. Из-за постоянных перебоев в электроснабжении также был закрыт цех по производству

кислорода и аргона. В настоящее время компания работает примерно на 30-50% своей проектной мощности и испытывает серьезный дефицит финансовых ресурсов.

Производимая Diala State Company for Electrical Industries продукция востребована многими покупателями, включая государственные и частные компании (табл. 1, рис. 1).

Таблица 1 / Table 1

Основные покупатели продукции Diala State Company for Electrical Industries / Main Customers of Diala State Company for Electrical Industries

Продукция / Products	Покупатели / Customers
Распределительные и силовые трансформаторы	Министерство энергетики Ирака Министерство строительства Ирака Министерство связи Ирака Министерство нефти Ирака Провинциальные советы Частный сектор
Электроконтактные манометры	Министерство энергетики Ирака Министерство нефти Ирака Провинциальные советы Частный сектор
Счетчики электрической энергии	Министерство энергетики Ирака Министерство нефти Ирака Министерство строительства Ирака Министерство связи Ирака Провинциальные советы Частный сектор
Фотогальванические элементы	Министерство строительства Ирака Министерство связи Ирака Министерство энергетики Ирака Провинциальные советы Частный сектор

Источник: составлено авторами на основе [11] / Source: compiled by the authors based on [11]



Рис. 1. Основные покупатели продукции Diala State Company for Electrical Industries / Fig. 1. Main Customers of Diala State Company for Electrical Industries

Источник: построено авторами на основе [11] / Source: compiled by the authors based on [11]

Diala State Company for Electrical Industries имеет международный сертификат качества ISO 9001:2008 на всю производимую продукцию,

однако сталкивается с жесткой конкуренцией со стороны иностранных производителей даже на внутреннем рынке по причине отсутствия государственной политики защиты иракских производителей, в частности от демпинга. Основные страны-конкуренты, реализующие в Ираке аналогичную Diala State Company for Electrical Industries продукцию, представлены в *табл. 2*.

Таблица 2 / Table 2

Основные страны-конкуренты по видам продукции Diala State Company for Electrical Industries / Main Competitor Countries by Product Type of Diala State Company for Electrical Industries

Продукция / Products	Страна-конкурент / Competitor Country
Распределительные и силовые трансформаторы	Турция, Иран, Саудовская Аравия, Ливан, Япония, страны Европейского союза
Электроконтактные машиномеры	Египет, Иран, Китай
Счетчики электрической энергии	Китай, Турция
Фотогальванические элементы	Китай, Швеция, Турция

Источник: составлено авторами на основе [11] / Source: compiled by the authors based on [11]

Стратегическими целями деятельности Diala State Company for Electrical Industries являются:

- повышение качества, создание конкурентного преимущества продукции, обеспечивающего ей способность противостоять жесткой конкуренции на внутреннем и внешних рынках;
- снижение затрат на производство и реализацию продукции;
- увеличение объемов продаж продукции, выход на новые потребительские рынки;
- увеличение объемов производства продукции в соответствии с потребностями рынка;
- увеличение размера прибыли, привлечение заемных финансовых ресурсов, необходимых для осуществления НИОКР и реализации инвестиционных проектов;
- развитие профессиональных и личностных компетенций персонала;
- формирование и поддержание гудвилла.

К сильным сторонам деятельности Diala State Company for Electrical Industries следует отнести:

- большой опыт работы в разных экономических и политических условиях (с 1973 г.);

- выгодное географическое положение (в центре Ирака, что облегчает выстраивание логистических цепочек с поставщиками и покупателями из разных частей страны);
- наличие квалифицированного персонала, в том числе производственного;
- наличие потенциальной возможности экспорта продукции в соседние страны благодаря ее высоким качественным характеристикам и конкурентоспособным ценам; др.

К слабым сторонам деятельности Diala State Company for Electrical Industries следует отнести:

- сложности с приобретением сырья и материалов из-за несоответствия условий поставок требованиям компании (в соответствии с дальнейшими инструкциями по выполнению госконтрактов);
- отсутствие маркетинговой стратегии;
- моральное устаревание отдельных наименований номенклатуры производимой продукции, бесперспективность их производства;
- неполное использование производственной мощности;
- потеря квалификации, умений и навыков персонала вследствие приостановки / закрытия некоторых цехов;
- дефицит текущих и инвестиционных финансовых ресурсов;
- снижение поставок продукции по госконтрактам; др.

Несмотря на преобладающие значительные отрицательные отклонения фактических объемов производства продукции Diala State Company for Electrical Industries от запланированных (фрагмент отклонений «план-факт» по некоторым позициям номенклатуры выпускаемой продукции в 2018-2021 гг. представлен в *табл. 3*), обусловленные всеми описанными выше сложностями осуществления операционной деятельности компаниями промышленного сектора Ирака, Diala State Company for Electrical Industries продолжает вести производственную деятельность на условиях самфинансирования, постепенно адаптируясь к ним (например, компания предпринимает попытки запуска некоторых из своих цехов, ранее выведенных из эксплуатации, благодаря изменению структуры ассортимента производимой продукции).

Таблица 3 / Table 3

Отклонение «план-факт» производства счетчиков электрической энергии Diala State Company for Electrical Industries, 2018-2021 гг. / "Plan/Actual" Deviation of Diala State Company for Electrical Industries's Electricity Meter Production, 2018-2021

Тип счетчика	2018			2019			2020			2021		
	План	Факт	Откл.	План	Факт	Откл.	План	Факт	Откл.	План	Факт	Откл.
Однофазный 10-40 А	75000	0	-100%	25000	24650	-1.4%	25000	2088	-91.6%	25000	28180	+12.7%
Однофазный 20-80 А	40000	0	-100%	25000	2550	-89.8%	25000	24850	-0.6%	25000	0	-100%
Трехфазный 20-60 А	65000	10951	-83.2%	50000	49804	-0.4%	50000	21	-100%	50000	16175	-67.7%

Тип счетчика	2018			2019			2020			2021		
	План	Факт	Откл.	План	Факт	Откл.	План	Факт	Откл.	План	Факт	Откл.
Трехфазный 10-40 А	15500	13550	-12.6%	30000	215	-99.3%	30000	4000	-86.7%	30000	2095	-93.0%
Трехфазный 10-60 А	15500	0	-100%	30000	2500	-91.7%	30000	290	-99.0%	30000	2250	-92.5%
Трехфазный 30-90 А	15500	8300	-46.5%	30000	9873	-67.1%	30000	10780	-64.1%	30000	12516	-58.3%
Трехфазный 50-150 А	3500	1578	-54.9%	10000	8864	-11.4%	10000	4000	-60.0%	10000	8100	-19.0%
«Умный» однофазный 5-100 А	0	0	-	0	11300	-	0	3400	-	10000	2750	-72.5%
«Умный» трехфазный 5-100 А	0	0	-	0	0	-	0	0	-	15000	0	-100%

Источник: построено авторами на основе [11] / Source: compiled by the authors based on [11]

Однако, очевидно, что переход Diala State Company for Electrical Industries с центрального финансирования на самофинансирование провоцирует риски банкротства компании в связи с отсутствием проработанной стратегии развития, а также потенциала ее реализации, существованием значительной конкуренцией со стороны импортной продукции и наличием прочих внешних рисков, отмечаемых в политической, экономической и социальной сфере современного Ирака. При этом правительство страны в значительной степени игнорирует факт необходимости оказания государственной поддержки таким предприятиям на период их адаптации к новым условиям ведения финансово-хозяйственной деятельности.

Заключение

Любая долгосрочная экономическая программа, нацеленная на достижение переходного процесса в экономике, должна начинаться с точной диагностики вероятных проблем и рисков.

Что касается современного развития промышленного сектора Ирака, правительству и бизнесу следует сосредоточиться на разработке механизмов достижения экономической стабильности посредством реализации следующих мер:

- увеличение вклада национальных и иностранных инвестиций в промышленность, особенно в нефтяной сектор;
- обеспечение постепенного перехода к институциональной экономике в условиях свободного рынка;
- наращивание экспорта иракской промышленной продукции;
- сокращение импорта промышленной продукции;
- интенсивное применение программ развития человеческого потенциала и повышения производительности труда;
- распределение доходов от нефти для финансирования инфраструктурных проектов, социальных, коммунальных и др. услуг, внедрения передовых технологий в области производства, связи и информации;
- развитие конкуренции, в том числе между

государственным и частным секторами;

- осуществление государственной финансовой и коммерческой поддержки предприятий, осуществивших переход на самофинансирование, на период их адаптации к новым условиям функционирования;
- восстановление и развитие государственных предприятий, прекративших свою работу во времена войн и санкционного давления;
- государственная поддержка осуществления предприятиями НИОКР и реализации инновационно-инвестиционных проектов;
- совершенствование нормативно-правовой базы, направленной на возрождение промышленного сектора;
- укрепление правопорядка;
- реализация эффективных мер по борьбе с коррупцией; др. [7, 9].

При этом развитие производственных, торговых, инвестиционных и др. связей с другими зарубежными странами и регионами, в том числе и с Российской Федерацией, соответствует экономическим интересам Ирака как в краткосрочном, так и в долгосрочном плане [8].

Вклад авторов

Авторы внесли равный вклад в проведение исследования: сбор и анализ материала; определение целей и задач, методов исследования; формулирование и научное обоснование выводов, оформление ключевых результатов исследования в виде статьи.

References

- [1] Rudenko L.N. Vosstanovlenie i razvitie ekonomiki Iraka [Rebuilding and Development of the Iraqi Economy] (2005). Middle East Institute. (In Russ.). URL: <http://www.iimes.ru/?p=3897&ysclid=l5zo36e08o863641033> (accessed on 03.03.2022).
- [2] Bataeva P., Chaplaev H., Gachaev A. The impact of local armed conflicts on the economic performance of countries in 1990-2019 // *Економічний часопис-XXI [Economic Annals-XXI]*. 2020. Vol. 182(3-4). Pp. 41-48. DOI: 10.21003/ea.V182-05
- [3] Al-Rubaie F.K.A. Evaluation of industrial policy trends in Iraq since 2003 // *Entrepreneurship Journal for Finance and Business*. 2021. Vol. 2. Pp. 28-38. (In Arabic).

- [4] A diagnostic of the Informal economy in Iraq (2021). International Labour Organization. URL: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ar-abstates/---ro-beirut/documents/publication/wcms_830086.pdf (accessed on 03.03.2022).
- [5] Dahi K.J. Privatization of the state sector in Iraq as the basis of development of entrepreneurship // Naukovedenie. 2013. Vol. 1(14). Pp. 70. (In Russ.).
- [6] Hasan S.A. Industrial policy in the equation of the Iraqi economy (2016). Al-Bayan Center for Planning and Studies. (In Arabic). URL: <https://www.bayancenter.org/2016/09/2420/> (accessed on 02.03.2022).
- [7] Hashemi D.M. Osobennosti sotsial'no-ekonomicheskogo razvitiya Iraka: tendentsii i perspektivy [Features of the socio-economic development of Iraq: trends and prospects] // Eurasian Scientific Association. 2020. Vol. 6-4(64). Pp. 334-340. (In Russ.).
- [8] Rudenko L.N. State and prospects of the Iraqi economy and foreign economic relations // Russian Foreign Economic Journal. 2021. Vol. 1. Pp. 60-73. (In Russ.). DOI: 10.24412/2072-8042-2021-1-60-73
- [9] Nadir A. Iraq: the main problems of modern development and ways to overcome them // Innovatsionnaya Ekonomika [Innovative Economy]. 2021. Vol. 2(27). Pp. 13-24. (In Russ.).
- [10] Iraq. Economic Indicators (2022). The Global Economy.com. URL: <https://ru.theglobaleconomy.com/Iraq/> (accessed on 04.03.2022).
- [11] Diala State Company for Electrical Industries (2022). (In Arabic). URL: <https://www.dialacompany.com/aindex.htm> (accessed on 03.03.2022).

Информация об авторах / About the Authors

Аднан Таха Аль Обайди – аспирант, Белгородский государственный технологический университет имени В.Г. Шухова, Белгород, Россия / **Adnan Taha Al Obaidi** – Graduate Student, Belgorod State Technological University named after V.G. Shukhov, Belgorod, Russia

E-mail: Adnan-taha76@mail.ru

ORCID 0000-0001-8827-3334

Сергей Федорович Чижов – канд. экон. наук, доцент; доцент, Белгородский государственный технологический университет имени В.Г. Шухова, Белгород, Россия / **Sergey F. Chizhov** – Cand. Sci. (Economics), Docent; Associate Professor, Belgorod State Technological University named after V.G. Shukhov, Belgorod, Russia

E-mail: chijov@intbel.ru

SPIN РИНЦ 9683-2862

ORCID 0000-0002-7842-9224

ResearcherID AGY-6672-2022

Дата поступления статьи: 11 марта 2022
Принято решение о публикации: 20 июня 2022

Received: March 11, 2022

Accepted: June 20, 2022